

Sage 100

SSM Connector

powered by iSales

Der SSM Connector ermöglicht die automatische Synchronisation von Stamm- und Bewegungsdaten zwischen Sage 100 und dem Sage Sales Manager.



Der SSM Connector synchronisiert Stammdaten, Bewegungsdaten und Preisinformationen zwischen Sage 100 und dem Sage Sales Manager. Die Synchronisation erfolgt zyklisch und stellt konsistente, aktuelle Datenbestände in beiden Systemen sicher. Der Betrieb läuft als stabiler Windows-Dienst, während sämtliche Synchronisationsbereiche unabhängig voneinander aktiviert oder deaktiviert werden können. Die Einrichtung und Anpassung erfolgen bequem über eine separate WPF-Konfigurationsanwendung.

Der SSM Connector reduziert manuellen Aufwand, da Daten nicht doppelt gepflegt werden müssen, und erhöht gleichzeitig die Datenqualität durch die Minimierung von Eingabefehlern. Zudem verbessert er die Transparenz über Kunden, Produkte und Angebote hinweg – systemübergreifend und jederzeit nachvollziehbar. Als zuverlässiger Hintergrunddienst sorgt er für einen reibungslosen Ablauf und bietet eine zentrale, übersichtliche Konfigurationsoberfläche.

Automatisierte Synchronisation von:

- Artikel und Artikelvarianten
- Artikelgruppen (Produktfamilien)
- Angebote und Angebots-Preisabgleich
- Adressen/Kontokorrente (Accounts)
- Ansprechpartner (Kontakte)

Nicht Bestandteil des SSM Connectors sind die direkte Bearbeitung von Daten in Sage 100 oder dem Sage Sales Manager sowie erweiterte CRM- oder ERP-Funktionalitäten außerhalb der definierten Synchronisationslogik. Ebenfalls nicht enthalten ist ein Cloud- oder SaaS-Betrieb; der SSM Connector wird ausschließlich als On-Premise-Lösung bereitgestellt.

Sage

Synchronisationsbereiche und Richtungen

Bereich	Richtung	Beschreibung
Artikel/Artikelvarianten	Sage 100 → Sage Sales Manager	Produkte und Varianten aus Sage 100 werden als Produkte im Sales Manager angelegt bzw. aktualisiert. Änderungen im Sales Manager sind danach nicht mehr möglich.
Artikelgruppen (Produktfamilien)	Sage 100 → Sage Sales Manager	Artikelgruppen aus Sage 100 werden als Produktfamilien im Sales Manager bereitgestellt.
Angebote (Orders)	Sage Sales Manager → Sage 100	Angebote, die im Sales Manager erstellt wurden, werden in Sage 100 importiert und dort weiterverarbeitet.
Angebots-Preisabgleich	Sage 100 → Sage Sales Manager	Preise, Rabatte und Konditionen werden aus Sage 100 in die Sales-Manager-Angebote übernommen, um konsistente Preisinformationen sicherzustellen.
Adressen/Kontokorrente (Accounts)	Interessenten: bidirektional Kunden: Sage 100 → Sage Sales Manager	Interessenten werden in beide Richtungen synchronisiert (Neuanlage, Änderungen). Kundenstammdaten werden nur aus Sage 100 aktualisiert.
Ansprechpartner (Kontakte)	Bidirektional	Kontakte werden in beiden Systemen angelegt, geändert; Konflikte werden regelbasiert aufgelöst.

The screenshot displays the Sage CRM Dashboard for user Lukas Jonas on Thursday, 20 November 2025. The dashboard is organized into several key sections:

- Next Appointment (Nächster Termin):** Shows a meeting at 18:00 - 19:00 with Striebitz AG & Co. KGaA, attended by 2 assistants.
- Goals (Ziele):** Displays progress for Akquise (80%), Check-ins (160%), and Verkäufe (58%) with associated counts and time periods.
- Activity (Aktivität):** Lists recent events such as phone calls and email receipts from various contacts.
- Tasks (Aufgaben):** Lists upcoming tasks like 'Agenda besprechen' and 'Aufgabe' with due dates.
- Opportunities (Opportunitäten):** Shows sales opportunities like 'TASTATUR_11' with a value of 156,65 €.

Weitere Funktionen und Optionen

Erweiterbar über Plugins

Eine Plugin-Schnittstelle ermöglicht kundenspezifische Erweiterungen, wie z. B. zusätzliche Entitäten oder Sonderlogiken (Umsetzung aktuell nur durch iSales möglich).

Selektive Steuerung

Jeder Synchronisationsbereich kann separat aktiviert und deaktiviert werden.

Benutzerfeld-Synchronisation

Unterstützt die Übertragung von frei definierten Sage 100-Benutzerfeldern in den Sales Manager an gewählten Entitäten.

Protokollierung & Monitoring

Alle Synchronisationsschritte werden detailliert im Datei-, Konsolen- oder Sage 100-Log erfasst.

Voraussetzungen & Kompatibilität

System / Server

- **NET Framework 4.8** (Voraussetzung für Dienst und Konfigurationsanwendung)
- **Microsoft SQL Server 2016 – 2022** (Standard oder Express)
- **Sage 100 Application Server** (lokal)

Sage 100 Lizenzierung

- **Third-Party Client Lizenz** für den Zugriff des SSM Connectors auf Sage 100 erforderlich

Dritt-Systeme

- **Sage Sales Manager** mit aktivem Zugang und API-Zugangsdaten

Netzwerk & Sicherheit

- Zugriff auf die Sage 100 Datenbank- und API-Server
- HTTPS-Zugriff auf Sales Manager-API erforderlich
- Windows-Dienst benötigt System- oder Service- Account mit ausreichenden Rechten

Installation & Betrieb

Installation erfolgt **On-Premise**
Läuft als **Windows-Dienst** im Hintergrund
Separate **Konfigurationsoberfläche** zur Einrichtung und Überwachung



Ihr Sage Goldpartner:

Network Concept GmbH
Gottlieb-Daimler-Straße 6
35423 Lich
Tel. +49 6404 69599-0

Niederlassung Karlsruhe:
Rommelstraße 1
76227 Karlsruhe
Tel. +49 721 915048-0

vertrieb@networkconcept.de
www.networkconcept.de

Sage GmbH

Franklinstraße 61 – 63
60486 Frankfurt am Main

+49 69 50007-6111
info@sage.de

www.sage.com



Sage

© 2025 Sage GmbH. Alle Rechte vorbehalten. Sage, das Sage Logo sowie hier genannte Sage Produktnamen sind eingetragene Markennamen der Sage Global Services Limited bzw. ihrer Lizenzgeber. Alle anderen Markennamen sind Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber. Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten.