

Ihr grenzenloses CRM

Faszinierend einfach im Komplettpaket

Platinum Suite



**CAS** genesisWorld

XRM und CRM für den Mittelstand



# CAS Platinum Suite –

## vom Kunden zum begeisterten Fan

Die Unternehmensphilosophie Customer Centricity stellt den Menschen in den Mittelpunkt aller Touchpoints, Services und Produktentwicklungen. Dabei unterstützt Sie eine CRM-Lösung, die höchste Flexibilität bietet und den nachhaltigen Erfolg Ihres Unternehmens sichert. Dies schafft ein begeisterndes Kundenerlebnis und eröffnet Ihnen neue Möglichkeiten.

» CAS genesisWorld ermöglichte uns einen schnellen Start in die Digitalisierung und bietet als mitwachsende CRM-Lösung Investitionssicherheit. Der standortübergreifende, optimierte Vertriebsprozess und bildet nun zusammen mit dem Marketing einen Kreislauf, der zur Auftragserteilung führt. Auf Knopfdruck erhalten wir alle wichtigen Zahlen und damit die Grundlagen für fundierte Entscheidungen. «

**Timo Klaas**  
Vertriebsleiter,  
Wölfel-Gruppe



Weitere Erfolgsgeschichten unter  
[www.cas-mittelstand.de/referenzen](http://www.cas-mittelstand.de/referenzen)

**mariner** <sup>3s</sup>

 **OCULUS**®



**Friedrich Karl Schroeder**  
Die IT-Kompetenz aus Hamburg

**medavis** 

**DATRON**  
Innovative Produktionstechnologien

**SoCom**

**DB NETZE**

**T&N** ICT  
SOLUTIONS

murrplastik 

**eltherm**® 

 **AMAZONE**



» Die hohen Anforderungen unserer Kunden sind für uns der Maßstab. Mit CAS genesisWorld konnten wir das Ziel, Vertrieb und Service besser zu steuern, optimal erreichen.

Die CRM-Lösung ermöglicht effizientes abteilungsübergreifendes Arbeiten, bildet Unternehmensprozesse ab und bietet durch seine mobilen Lösungen eine optimale Unterstützung auch im Außendienst. «

Oliver Schmidt

Projektmanager BI/CRM,  
OCULUS Optikgeräte GmbH



## Kunden vertrauen auf CRM/XRM „Made & Hosted in Germany“

Sicherheit und Datenschutz sind uns ein großes Anliegen – darauf vertrauen mehr als 520.000 Menschen, die weltweit mit den Produkten der CAS Software AG arbeiten. Unsere Produkte sind mit dem Qualitätssiegel „Software Made & Hosted in Germany“ ausgezeichnet. Die CAS Software ist zudem Kundensieger im XRM/CRM-Markt. Wissenschaftliche Studien (Trovarit AG) belegen zum wiederholten Mal die höchste Anwenderzufriedenheit.

# Faszinierend einfach – CRM grenzenlos nutzen

CAS genesisWorld bietet faszinierend einfache Funktionen für Ihr tägliches Beziehungsmanagement. Mit der CAS Platinum Suite, dem CRM-Komplettpaket von CAS genesisWorld, genießen Sie größtmögliche Freiheit und Komfort. Nutzen Sie die Möglichkeit, Customer Centricity dauerhaft in Ihrem Unternehmen zu erleben – so werden Ihre Kunden und Mitarbeiter zu begeisterten Fans.

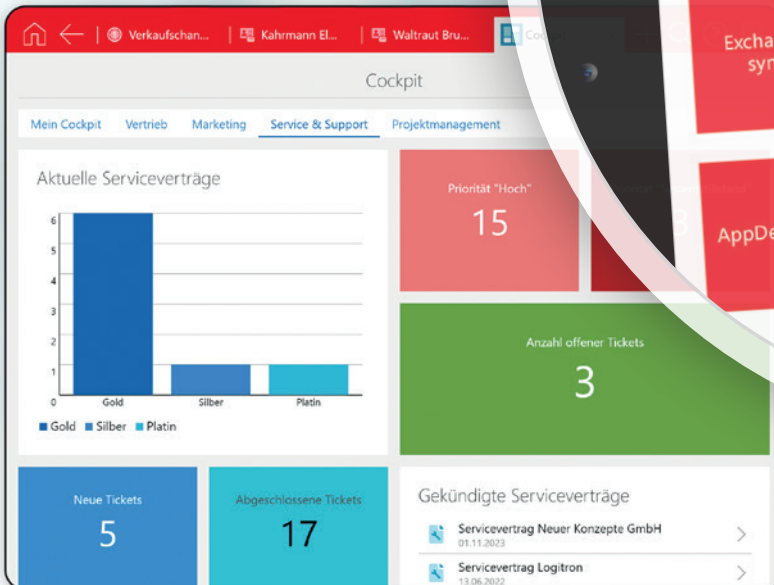
The image displays several screenshots of the CAS genesisWorld CRM interface:

- Top Left:** A screenshot of the 'Verkaufschancen' (Sales Opportunities) module, showing a grid of opportunities with columns for 'Phase' and 'Datum'.
- Top Right:** A screenshot of the 'Kunde' (Customer) profile for 'Karl Richter', showing contact details, a circular navigation menu, and a 'fan Portfolio' chart.
- Bottom Left:** A screenshot of the 'Rubriken' (Categories) mobile app interface, featuring a grid of icons for various business functions like 'Design', 'Kaufkraft', 'Kaufkraft', 'Training', 'Vertrieb', 'Dokumentation', 'E-Mail', 'Umsatz', 'Verkaufschancen', 'Telefonat', 'Kunden-Suche', 'Fragebogen', 'Reisen', 'Aufgaben', 'Koffer', 'Karten', and 'Einblendungen'.
- Bottom Center:** A screenshot of the 'Karte der Verkaufspotenziale' (Sales Potential Map), showing a map of Europe with markers for sales opportunities in various countries like 'Niederlande', 'Deutschland', 'Belgien', 'Tschechien', and 'Österreich'.
- Bottom Right:** A screenshot of the 'Verkaufschancen' (Sales Opportunities) list, showing a table of opportunities with columns for 'CRM Projekt', 'Status', and 'Datum'.



# Größtmögliche Freiheit – alle Module im Überblick

Mit der Platinum Suite von CAS genesisWorld stehen Ihnen sämtliche Module als All-In-One-Lösung zur Verfügung – ohne weitere Zusatzkosten – mit maximaler Planungsfreiheit. Das bedeutet vollkommene Investitionssicherheit, bestes Preis-Leistungsverhältnis und größtmögliche Begeisterung für Ihr Beziehungsmanagement.



# Die CAS Platinum Suite überzeugt durch



komplettes  
CRM-Portfolio  
in einer Lösung



grenzenlose Nutzung  
sämtlicher Module



kurze Einführungs-  
dauer ca. 30 %  
unter dem  
Marktdurchschnitt



Planungssicherheit  
durch ganzheitlichen  
Ansatz



zuverlässige &  
praxiserprobte  
Einführungsmethode



individuelles CRM  
für jeden User



bestes Preis-  
Leistungsverhältnis



höchste Sicherheit  
und Datenschutz



durchgängige  
Kostentransparenz

# CAS Software AG

## Beziehungen gestalten – Menschen begeistern

Die CAS Software AG wurde 1986 gegründet und wird vom Gründer Martin Hubschneider geführt. Das Unternehmen beschäftigt heute in der CAS-Gruppe mehr als 470 Mitarbeiter, davon 375 im Bereich CRM- und XRM-Lösungen der CAS Software AG. Über 520.000 Menschen in mehr als 34.000 Unternehmen und Organisationen nutzen heute die Vorteile der Softwarelösungen: Beste Ergonomie, flexible Adaption- und Integrationsfähigkeit, qualifiziertes Partner-

netz, tausendfach praxisbewährt und ein sehr gutes Preis/Leistungsverhältnis.

Das Unternehmen ist deutscher Marktführer für CRM- & XRM-Lösungen im Mittelstand, gilt als außerordentlich innovativ und als einer der attraktivsten Arbeitgeber in Deutschland.



**46Mio+**

Umsatz der  
CAS Gruppe\* 2021



**470+**

Mitarbeiter in der  
CAS Gruppe\*



**200**

Vertriebs- und  
Lösungspartner



**40+**

Länder



**520Tsd.**

Nutzer von  
CAS Produkten



**2.000+**

CRM-Spezialisten



**12**

Sprachversionen von  
CAS genesisWorld



**35**

Jahre  
erfolgreich

# Kontakt



CAS Software AG  
CAS-Weg 1 – 5  
76131 Karlsruhe  
Telefon: +49 721 9638-188  
E-Mail: [crm@cas.de](mailto:crm@cas.de)  
[www.cas-mittelstand.de](http://www.cas-mittelstand.de)



## Ihr CAS Partner:



### Network Concept GmbH

Raum Lich:  
Gottlieb-Daimler-Straße 6  
35423 Lich  
Tel. +49 6404 69599-0  
Fax +49 6404 69599-50

Raum Karlsruhe:  
Rommelstraße 1  
76227 Karlsruhe  
Tel. +49 721 915048-0  
Fax +49 721 915048-50

[vertrieb@networkconcept.de](mailto:vertrieb@networkconcept.de)  
[www.networkconcept.de](http://www.networkconcept.de)

